



POTENSI EKSPOR PRODUK JAHE

Data & Peluang Pasar Ekspor Jahe

1. Negara Tujuan Utama Indonesia dan Pertumbuhan Ekspor

- Pada tahun 2022, ekspor jahe, kunyit, dan rempah lainnya (HS-0910) Indonesia mencapai **USD 18,87 juta** dan **18,75 ribu ton**.
- Nilai ekspor meningkat di semester I 2023 dibanding periode yang sama di 2022 menjadi USD 21,76 juta
- Negara-negara tujuan utama ekspor: **India (45,64%), Malaysia (11,73%), Bangladesh (6,14%), Jepang (4,67%), dan Singapura (3,48%)**.

2. Komparatif & Daya Saing Ekspor

- Studi menunjukkan bahwa Indonesia memiliki keunggulan komparatif (RCA) terutama untuk negara seperti **Bangladesh** dan **Singapura**.
- Di pasar Eropa, permintaan untuk jahe (fresh & dried) terus ada, dan negara-negara seperti Belanda, Jerman, dan Inggris adalah importir utama.

- Namun Indonesia punya tantangan: dalam beberapa pasar, daya saing jahe Indonesia lebih rendah dibanding negara-produsen besar seperti India & Thailand, terutama terkait mutu, standar & kepastian supply.

3. Tren Produk & Segment Pasar

- Ada peningkatan minat global terhadap jahe **organik**, **jahe bubuk** (ginger powder), dan jahe utuh yang memenuhi standar mutu tinggi.
- Healthy lifestyle dan permintaan bahan rempah / biofarmaka juga semakin besar. Jahe banyak digunakan untuk makanan/minuman, suplemen, kosmetik, herbal.

4. Hambatan / Tantangan

- Standar mutu dan regulasi impor (phytosanitary, sanitary & phytosanitary / SPS, non-tariff measures) menjadi penghalang, terutama jika produk tidak memenuhi persyaratan.
- Kualitas, seleksi (grading), kebersihan (kontaminasi tanah, hama), penggunaan pestisida, dan keseragaman rimpang menjadi faktor penting.
- Ketersediaan pasokan yang konsisten dalam volume & kualitas. Jika musiman, harga & stok bisa fluktuatif, yang bisa mengurangi kepercayaan buyer internasional.

Potensi & Strategi dari Jawa Timur / Indonesia

Berdasarkan data tersebut, berikut beberapa poin potensi & strategi khusus:

- Jahe **gajah** dan jahe jenis premium/organik bisa jadi unggulan, karena banyak pasar yang menghargai rimpang besar dan rasa aromatik natural.
- Pengolahan tambahan (bubuk, jahe kering berkualitas, potongan, kemasan menarik) bisa menambah nilai ekspor.
- Fokus ke pasar yang sudah menunjukkan keunggulan komparatif, seperti Bangladesh & Singapura, lalu juga memperluas ke Eropa (Belanda, Jerman, Inggris) & Timur Tengah.



- Standarisasi & sertifikasi (SPS, organik, GAP, HACCP jika diperlukan) menjadi keharusan.
- Kemasan yang menarik & pengemasan higienis (graded & bersih) akan dihargai buyer luar.

Daftar Supplier Jahe di Jawa Timur

Nama / Usaha	Lokasi & Keterangan	Kontak / Catatan
PT. Seagro Indo Pratama	Kabupaten Jombang, Jawa Timur. Menjual Jahe Gajah fresh dari petani lokal. pt-seagro-indo-pratama.indonetwork.co.id	Telepon utama: 0804-1787-878 pt-seagro-indo-pratama.indonetwork.co.id Alamat kantor Surabaya-Jawa Timur: Royal Park Residence Blok R No. 23, Gunung Anyar Tambak, Gunung Anyar, Surabaya. pt-seagro-indo-pratama.indonetwork.co.id
Agro Jaya	Menyediakan jahe gajah segar, kapasitas besar. Meski deskripsi mengatakan "Jawa Timur", produk dan kontaknya via marketplace. agro_jay4.indonetwork.co.id	Kontak: 081 2332 12332 untuk info lanjut tentang stok & kirim. agro_jay4.indonetwork.co.id
PT Abqori Edu Agrarian	Situbondo / Probolinggo, langsung dari petani, Jahe Gajah. Indotrading	Kontak ada di profil produk Indotrading. Kamu bisa klik produk <i>Jahe Gajah dari Kabupaten Situbondo</i> untuk melihat detail (nomor & email). Indotrading
Star Laboratories	Surabaya, Jawa Timur. Fokus perdagangan rempah, termasuk jahe merah. Indonetwork	Alamat: Kapas Krampung 135, Surabaya. Indonetwork Bisa cari kontak WA / telepon lewat direktori Indonetwork atau Indotrading karena mereka terdaftar di situ. Indonetwork

Nama / Usaha	Lokasi & Keterangan	Kontak / Catatan
Penjual Jahe Gajah “Jahe Gajah Sidoarjo” / Arie Ferdiansyah	Sidoarjo / Senori, Tuban, Jawa Timur. Ada penawaran stok 40 ton jahe gajah. Scribd	Kontak: +62 856-4984-2128 ; Email: jahegajah@gmail.com Scribd

Contoh Harga & Kontak Supplier Jahe di Jawa Timur

Supplier / Penjual	Lokasi	Informasi Harga*	Kontak/Detail
Jahe Gajah — Arie Ferdiansyah	Sidoarjo / Senori, Tuban, Jawa Timur	± Rp 8.000/Kg untuk stok sekitar 40 ton , kondisi rimpang 100 gr ke atas. Scribd	WA +62 856-4984-2128, email: jahegajah@gmail.com Scribd
Jahe Gajah (produk “Jual Jahe Gajah dengan kualitas super Surabaya”)	Surabaya	Harga produk tertera Rp 123,00 (kemungkinan disertai kesalahan penulisan — sepertinya bisa salah satu digit atau satuan) favevijayaberkah.com	Website: Favevi Jaya Berkah – bisa hubungi lewat marketplace mereka. favevijayaberkah.com
UD. Putra Lam Jaya	Lokasi stok di Surabaya / Jawa Timur	Jahe Gajah — ~Rp 7.500/Kg (jenis tertentu) Jahe Emprit & Jahe Merah Kering ± Rp 50.000/kg untuk jenis tertentu. udputralamjaya.indonetwork.co.id	Bisa kontak lewat portal Indonetwork.



1) Rentang harga ekspor (indikatif) — per kg & per ton (fresh ginger)

- **FOB Indonesia (fresh, umum):** ~USD 0.6 – 1.5 / kg → ~USD 600 – 1,500 / ton. (angka rata-rata ekspor Indonesia sekitar USD 778/ton – tapi ada fluktuasi antar tahun & jenis produk).
- **Pasar Bangladesh (wholesale lokal):** harga grosir di pasar Bangladesh biasanya ~USD 0.71 – 1.41 / kg (ini harga pasar lokal, jadi buyer di sana akan target landed price di kisaran itu).
- **Singapura (import / CIF patokan):** impor jahe ke Singapura tercatat **rentang ~USD 1.7 – 3.5 / kg** pada data terbaru (CIF / import price). Untuk produk olahan (ground/dried) harganya jauh lebih tinggi.
- **Eropa (CIF/retail/wholesale):** angka rata-rata ekspor/importnya bervariasi; data global menunjukkan kisaran ~USD 1.4 – 1.5 / kg rata-rata export/import untuk fresh ginger pada agregat beberapa tahun terakhir, sedangkan produk olahan (dried/ground) bisa jauh di atas itu. **Intinya:** untuk menawar ke buyer luar, pakai **FOB Indonesia** di kisaran **USD 0.6–1.6/kg** tergantung kualitas (commodity → premium → organik/certified). Kalau buyer meminta CIF / landed price, tambahkan biaya logistik + impor.

2) Estimasi biaya pengiriman (rule of thumb)

- **Regional Asia (Indonesia → Singapura / Malaysia / regional SEA):** sea freight & handling relatif murah — **sekitar USD 20–100 / ton** untuk FCL (bisa lebih murah per ton jika muatan penuh besar). Untuk LCL per kiriman kecil, biaya per kg/ton bisa lebih tinggi.

- **Rute ke Eropa (Jakarta → Rotterdam):** sea freight untuk FCL/20' atau per ton dapat berkisar **USD 200–700 / ton** tergantung musim, space, dan layanan (rate berfluktuasi besar). Untuk LCL kecil, tarif per unit jauh lebih mahal.
- Catatan: tarif kontainer berubah cepat (contract/spot), jadi untuk kalkulasi final harus cek freight quote real-time dari freight forwarder (Freightos/Flexport/forwarder lokal).

3) Contoh perhitungan landed-cost sederhana (estimasi kasar)

Contoh A — Ekspor ke Bangladesh (fresh)

- FOB offer (Indonesia): **USD 0.90/kg**
- Sea freight & handling (est): **USD 50/ton → 0.05/kg**
- Asuransi+dokumen+lokal fees (est): **USD 0.03–0.05/kg**
- Bea masuk/PPN dll (tergantung negara): asumsikan **0–5%** (anggap 2% dari CIF) → negligible per kg di level ini.
→ **Est. landed price di pelabuhan import ~ USD 0.98–1.05/kg** — cocok jika buyer di Bangladesh menargetkan ~USD 0.71–1.41/kg (masih kompetitif). (Sumber harga pasar Bangladesh & FOB patokan).

Contoh B — Ekspor ke Singapura (fresh)

- FOB offer: **USD 1.10/kg** (kualitas lebih baik)
- Sea freight & handling: **USD 30–80/ton → 0.03–0.08/kg**
- Asuransi+handling: **USD 0.03/kg**
- Import duty: sebagian besar jahe segar masuk ke Singapura with low tariff → asumsi 0–5%
→ **Est. CIF ~ USD 1.18 – 1.24/kg**, masuk akal dengan data impor Singapura.

Contoh C — Ekspor ke Eropa (fresh)

- FOB offer: **USD 0.9 – 1.2/kg**
- Sea freight & handling: **USD 200–500/ton → 0.20–0.50/kg** (variasi besar)
- Asuransi+dokumen: **USD 0.05–0.10/kg**
- Bea masuk & VAT: tergantung negara (mis. EU duty kecil tapi VAT bisa 5–20%), ini meningkatkan landed cost cukup signifikan.

→ **Est. CIF landed ~ USD 1.2 – 1.8/kg** (untuk fresh) — untuk produk olahan/ground harga jauh lebih tinggi.

4) Rekomendasi pricing & positioning untuk penawaran ke buyer ekspor

1. **Tentukan segmen produk:** fresh commodity (lowest price), premium fresh (bigger rhizome, bersih), organik / dried / powder (value added). Harga dan buyer berbeda.
2. **FOB price suggestion (starting quotes):**
 - Commodity fresh (bulk): **USD 0.60 – 0.90 / kg**
 - Premium fresh (grading besar, bersih): **USD 1.00 – 1.60 / kg**
 - Organic / certified / dried: **mulai USD 2.5+/kg** (tergantung proses & sertifikasi)
3. **Sertifikasi penting:** phytosanitary, GAP / organic (jika klaim), HACCP untuk olahan — buyer Eropa/Jepang/Singapura biasanya minta dokumentasi.
4. **Tawar dalam lot & skala:** berikan harga per 1 ton, per 5 ton, per 20 ton (diskon volume). Buyer's preference: sample → trial order (LCL 1–2 ton) → kontrak 20ft/40ft FCL.
5. **Masukkan opsi value-added:** pre-cleaned, sorted by size, packed in food-grade crates or vacuum/modified atmosphere untuk pasar jauh.

5) Next practical steps (apa yang bisa aku bantu sekarang)

- Aku bisa **siapkan contoh quotation FOB** untuk 3 skenario volume (1 ton / 5 ton / 20 ton) dan 2 kualitas (commodity vs premium) lengkap breakdown price/kg, total USD, dan syarat pengiriman (Incoterms).
- Aku bisa **siapkan checklist dokumen & sertifikasi** yang biasanya diminta buyer untuk Bangladesh / Singapura / Uni Eropa.
- Aku bisa **hubungi & kumpulkan 3–5 supplier di Jawa Timur** dengan estimasi harga produksi/grosir untuk membandingkan margin (kalau kamu mau share target volume).

Contoh Quotation FOB Jahe (Estimasi)

A. 1 Ton Commodity Fresh Ginger (FOB Surabaya)

Item	Detail
Produk	Fresh Ginger (Jahe Gajah) – Commodity Grade (mixed size, basic cleaning)
Volume	1 ton (1.000 kg)
Harga FOB Surabaya	USD 0.75/kg
Total FOB	USD 750
Kemasan	Karung 25 kg (food grade), ±40 karung
Terms	FOB Tanjung Perak, Surabaya
Lead time	7–10 hari setelah konfirmasi pembayaran & dokumen

B. 5 Ton Premium Fresh Ginger (FOB Surabaya)

Item	Detail
Produk	Fresh Ginger (Jahe Gajah) – Premium Grade (rhizome >150g, washed & sorted)
Volume	5 ton (5.000 kg)
Harga FOB Surabaya	USD 1.10/kg
Total FOB	USD 5,500
Kemasan	Crates 20 kg / mesh bag 25 kg (food grade)
Terms	FOB Tanjung Perak, Surabaya
Lead time	10–14 hari setelah konfirmasi pembayaran & dokumen

C. 20 ft Container Premium Fresh Ginger (≈10–12 Ton FOB Surabaya)

(Estimasi kapasitas container: 10–12 ton tergantung kemasan & ukuran rimpang)

Item	Detail
Produk	Fresh Ginger (Jahe Gajah) – Premium Grade (large rhizome, cleaned, export packing)
Volume	10 ton (10.000 kg) – bisa disesuaikan 12 ton
Harga FOB Surabaya	USD 0.95/kg (diskon volume)
Total FOB (10 ton)	USD 9,500
Kemasan	Food-grade crate / mesh bag 20–25 kg
Terms	FOB Tanjung Perak, Surabaya
Lead time	14–21 hari setelah konfirmasi pembayaran & dokumen

Catatan Umum untuk Buyer:

- **Phytosanitary Certificate & Export Documents** included in price.
- **Inspection / third-party certification** on request (buyer's cost).
- **Payment Terms:** T/T advance or LC at sight (negotiable).
- **Validity of Offer:** 30 days from date of issue.

Checklist Dokumen Ekspor (yang biasanya diminta buyer):

- Invoice & Packing List
- Bill of Lading
- Certificate of Origin
- Phytosanitary Certificate (BPSMB / Karantina)
- Fumigation Certificate (jika diminta)
- Sertifikasi Organik / GAP / HACCP (jika klaim produk organik/processed)